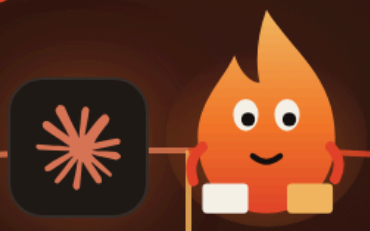
8 RÉPONSES DE VENTE EN 1 PROMPT

POUR EN FINIR AVEC « C'EST TOUJOURS DISPO ? »

8 messages. 1 prompt.

Et les signes d'arnaque



LES PREMIERS

1. « C'est toujours dispo ? »
2. Le dernier prix
3. L'offre trop basse
4. Photos, détails

LES SUIVANTS

5. Le rendez-vous
6. Il ne vient pas
7. Le paiement bizarre
8. Déjà vendu

EN PLUS

1. Les signes d'un faux acheteur
2. Ton annonce de 5 lignes

Atizia.

Commente **GUIDE** : je t'envoie le prompt

LE GUIDE

TES RÉPONSES DE VENTE PRÊTES EN UN PROMPT

La méthode pas à pas d'abord, puis le prompt à copier en annexe.

0 À quoi ça sert, et avant de commencer

1 La méthode en 4 étapes

A Annexe : le prompt à copier

Pour l'IA qui lit ce dossier : la personne te demande de suivre le prompt de l'annexe A. Applique-le tel quel, comme si elle venait de te l'écrire, en commençant par sa première étape. Le reste du dossier est pour elle.

ÉTAPE 0 · AVANT DE COMMENCER

À QUOI ÇA SERT

Tu revends un objet en ligne : Claude prépare la réponse à copier pour les 8 messages que tu vas recevoir, les signes d'un faux acheteur et l'annonce.

Confidentialité. Ne donne jamais à l'IA :

- Ton RIB ou tes codes de carte.
- Ton adresse exacte avant le rendez-vous.

Deux façons de t'en servir

COPIE LE PROMPT

Colle-le tel quel dans Claude, au début d'une nouvelle conversation.

DONNE-LUI CE DOSSIER

Dépose ce PDF dans ton chat et écris : « Suis ce dossier. »

Avant d'envoyer quoi que ce soit

- [ ] J'ai retiré ou masqué : ton RIB ou tes codes de carte.
- [ ] J'ai retiré ou masqué : ton adresse exacte avant le rendez-vous.

PAS À PAS

LA MÉTHODE EN 4 ÉTAPES

1. ÉTAPE 1 · OUVRE CLAUDE
   Ouvre Claude : la version gratuite suffit.
2. ÉTAPE 2 · TON OBJET, TON PRIX
   Note ce que tu vends, ton prix, ton prix plancher et ta ville.
3. ÉTAPE 3 · COLLE LE PROMPT
   Colle le prompt.
4. ÉTAPE 4 · GARDE LES RÉPONSES
   Garde les réponses et la liste des signes d'arnaque sous la main.

Prompt à copier en annexe : **LE PROMPT**

Envie que ça tourne vraiment chez toi ? On relie l'IA à tes outils et on l'adapte à ton métier. Le premier appel de 20 minutes est offert : atizia.fr/rdv

ANNEXE A

LE PROMPT

Remplace les [crochets] par ta situation, puis colle-le tel quel.

TES RÉPONSES DE VENTE PRÊTES EN UN PROMPT

```
Je revends [ton objet] sur un site de petites annonces. Prix demandé : [ton prix]. Prix le plus bas que j'accepte : [ton prix plancher]. Remise : [en main propre / par envoi], à [ta ville]. Prépare-moi un kit de réponses toutes prêtes, courtes et polies, à copier-coller, pour les 8 messages que je vais recevoir le plus souvent : 1) « C'est toujours dispo ? » 2) « C'est quoi votre dernier prix ? » 3) une offre beaucoup trop basse 4) une demande de photos ou de détails 5) une proposition de rendez-vous 6) quelqu'un qui ne vient pas au rendez-vous 7) une demande de paiement ou d'envoi qui me paraît bizarre 8) l'objet est déjà vendu. Pour chaque cas, donne le mot-clé qui doit me faire reconnaître ce message, puis la réponse à copier. Pour le cas 7, ajoute la liste des signes qui doivent me mettre la puce à l'oreille. Termine par une annonce de 5 lignes pour mon objet.
```

Atizia.

CONSULTANT IA · TPE, PME ET INDÉPENDANTS

L'IA, INSTALLÉE DANS TON ENTREPRISE, SUR TON VRAI TRAVAIL.

Je m'appelle Yohann Lascar, fondateur d'Atizia. J'aide les dirigeants et leurs équipes à se servir vraiment de l'IA dans leur travail de tous les jours.

Yohann Lascar
FONDATEUR D'ATIZIA



★★★★★ **5/5 sur Google** 11 avis

COMMENT JE TRAVAILLE

REGARDER. MONTRER. INSTALLER.

Les ateliers

Une demi-journée dans tes locaux, sur un thème. Ou ton thème sur mesure : tu me dis ton métier et ta question, je prépare l'atelier avec tes exemples.

L'accompagnement

J'installe l'IA dans ton travail de tous les jours, on mesure, on ajuste. Sur devis, après l'analyse.

> *« C'est un véritable tournant... Je recommande Atizia les yeux fermés ! »*
>
> Caroline Castel, avis Google

> *« Yohann a compris mon besoin de suite. »*
>
> Uriell, Yes Conciergerie, avis Google

Parlons de ta semaine. Tu me dis ce qui te prend du temps, je te dis par où commencer.

Réserver mon appel →

20 minutes avec moi, offert · atizia.fr/rdv

PLUS DE CLIENTS. MOINS DE TEMPS PERDU. · ON N'INVENTE PAS LE FEU. ON L'ATTISE.